

La négociation débute lorsque l'autre dit "Non"!

Lorsque nous avons quelque chose à demander, nous cherchons à obtenir rapidement le "oui" de notre interlocuteur. Et si cela s'avérait particulièrement contreproductif? Ne vous laissez pas arrêter par les "Non", c'est une excellente base pour aller chercher l'engagement de la partie adverse.

Lorsque nous avons quelque chose à demander, nous cherchons à obtenir rapidement le "oui" de notre interlocuteur. Et si cela s'avérait particulièrement contreproductif?

Ne vous laissez pas arrêter par les "Non", c'est une excellente base pour aller chercher l'engagement de la partie adverse.

Chaque activité collective implique des négociations, que ce soit de manière formelle ou informelle. De la réussite ou de l'échec de ces négociations va dépendre la possibilité de mener son propre projet à son terme. Que ce soit avec un-e enseignant-e ou une équipe d'enseignant-e-s, avec du personnel administratif ou technique, avec des parents ou encore dans le cadre des conseils d'établissement, la négociation est souvent une étape incontournable.

Comment aborder ces moments cruciaux? Quelle place donner à l'affirmation de soi, à l'écoute de l'autre, à l'expression des émotions, à la rationalité? Autant de questions qui seront abordées dans ce séminaire, en vue de développer vos talents de négociatrice ou de négociateur.

Intentions

Permettre aux participantes et participants de :

- identifier les éléments facilitant ou bloquant le déroulement d'une négociation
- développer son attention sur les éléments cruciaux d'une négociation
- développer ses compétences pour négocier

Modalités de travail

1 rencontre de 8 heures et 1 rencontre de 4 heures

Apports théoriques, exercices et mises en situation, travail à partir de situations évoquées par des participant-e-s.

Formatrices, formateurs

Bernard André, professeur ordinaire, auteur de l'ouvrage "Les conflits, c'est la vie" (Ed. La boîte à Pandore), HEP Vaud, UER AGIRS

Destinataires

Cette formation s'adresse exclusivement aux conseils de direction d'établissement de formation.

Mode d'inscription

Inscriptions individuelles ou collectives

Pour les inscriptions collectives:

- le nombre de participant-e-s doit être compris entre 10 et 16 personnes,
- les inscriptions peuvent se faire en tout temps.

Dates

Mercredi 24.3.2021 de 8h30 à 17h,
vendredi 30.4.2021 de 8h30 à 12h.

Délai d'inscription

19 février 2021

Matériel des participant-e-s

Aucun

Frais

Aucun

Contacts

Tél. : +41 21 316 95 70
Fax : +41 21 316 24 21
filie-re-fca@hepl.ch
candidat.heplch/fc

Informations administratives

Filière Formation continue attestée
Haute école pédagogique
Avenue de Cour 33
CH-1014 Lausanne

Inscriptions

Inscription en ligne ou bulletin d'inscription sous candidat.heplch/fc