

Formation continue attestée

La négociation débute lorsque l'autre dit "Non"!

Lorsque nous avons quelque chose à demander, nous cherchons à obtenir rapidement le "oui" de notre interlocuteur. Et si cela s'avérait particulièrement contreproductif?

Lorsque nous avons quelque chose à demander, nous cherchons à obtenir rapidement le "oui" de notre interlocuteur. Et si cela s'avérait particulièrement contreproductif?

Ne vous laissez pas arrêter par les "non", c'est une excellente base pour aller chercher l'engagement de la partie adverse.

Chaque activité collective implique des négociations, que ce soit de manière formelle ou informelle. De la réussite ou de l'échec de ces négociations va dépendre la possibilité de mener son propre projet à son terme. Que ce soit avec un-e enseignant-e ou une équipe d'enseignant-e-s, avec du personnel administratif ou technique, avec des parents ou encore dans le cadre des conseils d'établissement, la négociation est souvent une étape incontournable.

Comment aborder ces moments cruciaux? Quelle place donner à l'affirmation de soi, à l'écoute de l'autre, à l'expression des émotions, à la rationalité?

Autant de questions qui seront abordées dans ce séminaire, en vue de développer vos talents de négociatrice ou de négociateur.

Intentions

Permettre aux participantes et participants de :

- identifier les éléments facilitant ou bloquant le déroulement d'une négociation
- développer son attention sur les éléments cruciaux d'une négociation
- développer ses compétences pour négocier

Modalités de travail

5 heures de travail individuel en ligne suivies d'une rencontre en présentiel de 7 heures

Apports théoriques par capsules vidéo et échanges avec le formateur, exercices et mises en situation, travail à partir de situations évoquées par des participants.

Formatrices, formateurs

Bernard André, professeur ordinaire, auteur de l'ouvrage "Les conflits, c'est la vie" (Ed. La boîte à Pandore), mandaté par l'UER AGIRS

Cours 21-PE280

Destinataires

Cette formation s'adresse exclusivement aux conseils de direction d'établissement de formation.

Mode d'inscription

Inscriptions individuelles uniquement

Dates

Mercredi 10.11.2021 de 8h30 à 16h.

Délai d'inscription

1 octobre 2021

Matériel des participant-e-s

Aucun

Frais

Aucun

Spécificité du cours

Formation hybride.

La première partie utilise la modalité "à distance" pour travailler (dans les 3 semaines précédant la rencontre) les apports théoriques sous forme de capsules vidéo, ainsi que proposer des activités de réflexion et d'observation. La seconde partie en présentiel permet de travailler de manière interactive pour approfondir et intégrer les contenus présentés.

Contacts

Tél. : +41 21 316 95 70
Fax : +41 21 316 24 21
filie-re-fca@hepl.ch
candidat.heplch/fc

Informations administratives

Filière Formation continue attestée
Haute école pédagogique
Avenue de Cour 33
CH-1014 Lausanne

Inscriptions

Inscription en ligne ou bulletin d'inscription sous candidat.heplch/fc